

curso : Publicidad Digital

DURACIÓN : 32 Horas / (16 sesiones)

PRE - REQUISITO : Conocimiento de Marketing Digital y/o Community Manager

## **SUMILLA**

El curso Publicidad Digital está comprendido en la rama especialidad de Marketing y Publicidad, cuenta con una metodología de enseñanza teórica-practica orientada a que los alumnos puedan conocer y emplear las diferentes herramientas y formatos que ofrece un ecosistema digital en constante evolución, ello con el fin de poder tener la capacidad de generar planes de medios efectivos y profesionales ante las necesidades de instituciones que lo requieran.

Durante el desarrollo del curso, los alumnos tendrán la capacidad de usar plataformas de servicio de publicidad de Google, TikTok y Meta. De igual forma podrá empelar diferentes formatos como Display, Video y Branded Content para generar impacto que ayude a cumplir los objetivos trazados en un plan de medios digitales.

## **REQUISITOS**

- Computadora de escritorio o laptop con cámara web (también es posible llevarlo desde un celular).
- Audífonos con micrófono (de preferencia inalámbricos handsfree).
- Buena conexión a internet.
- Espacio libre de distracciones y ruidos.
- Acceso y conocimiento de las herramientas Google Slides y Google Sheets.
- Cuenta de Gmail y Facebook.
- Experiencia básica previa con medios sociales y buscadores digitales.

SE	CONTENIDO
1	INTRODUCCIÓN A LA PUBLICIDAD DIGITAL  • Evolución del marketing y publicidad  • Aplicaciones de la publicidad digital  • Diferencia entre la publicidad tradicional y digital
2	<ul> <li>¿Qué son los medios digitales?</li> <li>Activos Digitales</li> <li>Ecosistema digital</li> </ul>
3	PASOS PREVIOS A LA PLANIFICACIÓN EN PUBLICIDAD DIGITAL  Estrategias de marketing  Definición de OKRs y KPIs  ¿Qué es branding y performance?
Trab	Generar un embudo de marketing aplicado a las necesidades de la empresa seleccionada en la primera sesión considerando OKRs y KPIs para cada etapa.
4	FORMATOS DE PUBLICIDAD DIGITAL Y MÉTRICAS RELACIONADAS

5	<ul> <li>Branded content</li> <li>Relevancia en estrategia de contenido</li> <li>Formatos y ejemplos</li> <li>Métricas para evaluar por tipo de formato</li> <li>Recomendaciones y buenas prácticas de uso</li> <li>Mobile First</li> <li>Evolución del uso de medios móviles en la publicidad digital</li> <li>Adaptabilidad de contenido publicitario</li> <li>Beneficios de su uso en una estrategia de medios digitales</li> </ul>
6	NON PAID MEDIA  SEO Relevancia SEO On Page (definición y tipos) SEO Off Page (definición y tipos) Email Marketing Aplicaciones Estrategias de contenido Métricas Plataformas de mensajería Aplicaciones SESTRATEGIAS de contenido Métricas Métricas Métricas Métricas Métricas
Trab	Desarrollo de ejemplo de pieza de email y flujo de chat.
7	PAID MEDIA I      Branded Content      Uso aplicado en una estrategia de publicidad digital     Formatos de comercialización de espacios (Mediakit)      Medición de resultados)      Influencers      Uso aplicado en una estrategia de publicidad digital     Formatos de comercialización de espacios (Mediakit)      Medición de resultados
8	<ul> <li>Meta Ads</li> <li>Introducción a la plataforma Business Manager</li> <li>Estructura de campañas</li> <li>Clasificación de objetivos para pautas</li> <li>Opciones de segmentación</li> <li>Sistema de puja en anuncios</li> <li>Recomendaciones y buenas prácticas en creatividades</li> <li>Medición y lectura de resultados obtenidos</li> </ul>
9	<ul> <li>TikTok Ads</li> <li>Introducción a la plataforma Ads Manager</li> <li>Estructura de campañas</li> <li>Clasificación de objetivos para pautas</li> <li>Opciones de segmentación</li> <li>Sistema de puja en anuncios</li> <li>Recomendaciones y buenas prácticas en creatividades (TikTok First)</li> <li>Medición y lectura de resultados obtenidos</li> </ul>
Trab	Crear una cuenta profesional en Meta Ads y Tiktok Ads para planificar la implementación de pautas en base a objetivos esperados.
10	PAID MEDIA II  SEM Google ads (Buscador) Introducción a la plataforma Google Ads Estructura de cuenta Sistema de puja de anuncios Planificador de palabras Volumen de búsqueda Recomendaciones y buenas prácticas Medición y lectura de resultados obtenidos

11	<ul> <li>Google Ads (Display)</li> <li>Red de display de Google</li> <li>Estructura de campañas</li> <li>Clasificación de objetivos para pautas</li> <li>Opciones de segmentación</li> <li>Sistema de puja en anuncios</li> <li>Recomendaciones y buenas prácticas en creatividades</li> <li>Medición y lectura de resultados obtenidos</li> </ul>
12	<ul> <li>Google Ads (Video en Google y Youtube)</li> <li>Red de video en Google</li> <li>Estructura de campañas</li> <li>Clasificación de objetivos para pautas</li> <li>Opciones de segmentación</li> <li>Sistema de puja en anuncios</li> <li>Recomendaciones y buenas prácticas en creatividades</li> <li>Medición y lectura de resultados obtenidos</li> </ul>
Trab	Crear una cuenta profesional en Google Ads para planificar la implementación de pautas en base a objetivos esperados.
13	<ul> <li>Publicidad programática</li> <li>Historia de la publicidad programática</li> <li>Funcionamiento y ecosistema</li> <li>Glosario y terminología</li> <li>RTB y formas de compra (deals)</li> <li>Importancia desde el lado del Publisher</li> </ul>
14	PLAN DE MEDIOS DIGITALES  Realización de un brief Planificación y distribución de presupuesto en un plan de medios
15	<ul> <li>Presentación y storytelling del plan de medios</li> <li>Recomendación de uso de IA generativa aplicada a la ejecución del plan de medios</li> </ul>
16	PROYECTO FINAL: Presentación de un plan de medios en base a indicaciones otorgadas por el docente

Informes e Inscripciones Av. Benavides 715, Miraflores Telf: 242-6747 arteydiseno@ipad.edu.pe

ipad.pe